

中小企業診断士が導く未来

すべての企業に訪れる事業承継のとき

創業社長の夢、後継者の志、

中小企業診断士の想い

夢を未来につなげる

“秘訣”がここにある

第8回

経営改革シンポジウム

2020.2/5 水

13:00-17:00
受付 12:30-

シンポジウム後
懇親会を開催
17:20-18:30

キャッスルプラザ
(名古屋駅徒歩5分)

講演

事業承継って まだ先のこと？

あいち事業承継ネットワーク
事業承継コーディネーター
竹川時彦氏



発表

事業承継にかける 診断士たち！ 診断士は、その時、 何をしたか？

事業承継・M&A研究会

講演

事業承継のコツは、 オヤジ社長と後継社長の 「夢かな計画」にあり！

ヨシヒロ
講師：佐原啓泰氏



お問い合わせ先／愛知県中小企業診断士協会 TEL 052-581-0924

ホームページ <http://www.rmcaichi.jp/>

主催：公益社団法人愛知県中小企業診断士協会 後援：中小企業基盤整備機構、あいち産業振興機構、愛知中小企業家同友会、中部経済新聞社



内容

講演 事業承継ってまだ先のこと?

あいち事業承継ネットワーク 事業承継コーディネーター 竹川時彦氏



経営者の高齢化が進んでいる今、多くの中小企業が事業承継のタイミングを迎えようとしています。「現状で手一杯で先々のことを考えるのは面倒だ…」「まだ先のことだから…」「後継者がなかなか見つからない…」と言って事業承継対策を先送りしていませんか? 事業承継の準備には、後継者の育成期間も含めれば5年～10年はかかると言われているため、早めに取り組むことが重要です。

あいち事業承継ネットワークは、愛知県が中心となって、県内中小企業の事業承継支援を円滑に行うために組織したネットワーク(構成機関:商工会・商工会議所、金融機関、士業団体、公的支援機関)です。あいち事業承継ネットワークでは、皆さまからの事業承継に関する相談に専門家が応じ、課題解決の支援をしています。

講演では、「親族内承継」「親族外承継」それぞれについての事例を紹介します。承継の当事者である企業様、支援者である金融機関、中小企業診断士の皆様の参考にしていただければと思います。

発表 事業承継にかける診断士たち! 診断士は、その時、何をしたか?

事業承継・M&A研究会

事業承継と、ひとくちに言っても、企業の事情と承継の内容は、百社百様。そして、診断士も百人百色。そんな中、診断士達は、どのように企業に関わり、社長と後継者を円満な事業承継に導いてきたのか?

時には、専門性で、時には経験で、時には人間力で。事業承継を行う診断士達の姿から、日本経済の課題である「事業承継」に、診断士がどのように貢献しているか、を伝えます。

そう、今回は、中小企業診断士の皆様にお送りする、「中小企業診断士の」、「中小企業診断士による」、「中小企業診断士のための」、事業承継の研究。明日から使える、事業承継への、診断士の関わり方とその貢献内容を、是非ご覧ください。

講演 事業承継のコツは、オヤジ社長と後継社長の「夢かな計画」にあり!

講師:(株)経営支援パートナー 代表取締役 佐原啓泰^{シンヒロ}氏



オヤジ社長と後継社長に共通して言えること、それは、どちらも会社の発展を願っているということです。最も理想的な事業承継とはどうすれば良いのか?

まず最初にすべきこと、それは、後継社長の夢、オヤジ社長の夢、会社の3つの夢を掲げることです。

短期的な課題解決だけを話すから揉めやすいのです。

その先の中長期的な「夢」は、前向きな対話ツールになります。

三者の夢や目標を擦り合わせながら策定することで、相互理解を促しつつ方向性を一つに束ね、お互いの信頼関係を醸成できるのです。

経営戦略を転換しつつ企業経営を良くするためのコミュニケーションツール、それが私が伝えようとしている、社長と後継者、そして会社の中長期目標策定(夢かな計画)なのです。

FAX申込フォーム(シンポジウム)

お名前: _____

貴社名: _____

役職名: _____

TEL: _____

FAX: _____

E-mail: _____

FAX 052-581-7889

FAX申込フォーム(懇親会)

懇親会: 参加(¥3,000)・不参加

*シンポジウム終了後開催いたします。(17:20~18:30)

*参加は原則事前申込制ですが、当日の参加も可能です。

*懇親会費は、当日会場でお支払い下さい。

WEBサイトからもお申し込みできます
<http://bit.ly/33sHXYZ>



申込締切: 2020年1月29日(水)